

## Vertriebsleiter m/w/d

Oder kennen Sie jemanden, der unsere Anforderungen besser erfüllt als Sie?

Dann ist Ihre Empfehlung uns sehr viel wert. Doch so wie wir Sie einschätzen, bewerben Sie sich lieber selbst? Als Engineering Dienstleister sind wir seit 2006 in der berührungslosen Diagnose mit optischen Mitteln und der 2D und 3D Messtechnik zu Hause – und in der Diagnose von Reifen und dem Produktionsstoff Gummimaterial daheim. Bei unseren Kunden aus der Automotive Branche gelten wir als fokussiert, innovativ-leistungsfähig, flexibel und absolut zuverlässig. Das macht uns zu einem starken, zunehmend gefragten Lösungsanbieter, und Sie zu einem zukünftigen Team-Mitglied für anspruchsvolle und ungewöhnliche Aufgaben...

### UNSERE ANFORDERUNGEN

- Mitglied der Geschäftsleitung und direkt dem CEO unterstellt
- Verantworten von Budget und Mitarbeiter Ihrer neu geschaffenen Abteilung, unterteilt in Marketing und Produktmanagement
- Umfassende Betreuung der bestehenden Kunden
- Gewinnung neuer Kunden
- Bearbeitung eingehender Anfragen
- Erstellung von Angeboten
- Durchführung von Kalkulationen sowie die Auftragsabwicklung
- Planung des Marketings
- Key-Account Management
- Schnittstellenkoordination zum Produktmanagement und Engineering

### IHRE QUALIFIKATION

- Mindestens drei Jahre relevante Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Produkten, idealerweise mit Marktkenntnissen in der Sensor-Industrie.
- Erste Führungserfahrung und ausgeprägte Führungskompetenz und Teamfähigkeit
- Bodenständig und entscheidungsfreudig
- Kommunikations- und Organisationsfähigkeit sowie Durchsetzungsvermögen
- Unternehmerische, ergebnisorientierte Denk- und Arbeitsweise
- Beherrschung von operativer und strategischer Arbeit
- Deutschkenntnisse in Schrift und Wort, mindestens Niveau C1
- Verhandlungssicheres Englisch in Schrift und Wort
- Wir erwarten eine begeisterte Persönlichkeit mit Führungserfahrung und einem entsprechenden Erfolgs- und Leistungsnachweis sowie der Bereitschaft, sich im Tagesgeschäft proaktiv einzubringen.

### DAS KÖNNEN SIE VON UNS ERWARTEN

- Mittelfristig kann die Position eines Geschäftsführers erreicht werden.
- Selbstständiges und verantwortungsvolles Arbeiten in einem Team netter und respektvoller Kollegen
- Work-Life Integration – optimale Vereinbarkeit von Privat- und Berufsleben durch flexible
- Arbeitszeiten und die Option auf flexibles Arbeiten von zu Hause aus
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit attraktiver Vergütung, vermögenswirksamen
- Leistungen sowie zahlreiche Zusatzleistungen
- Eine Unternehmenskultur, in der ein offenes und familiäres Miteinander gelebt wird



**Frank Schäfer**  
Geschäftsführer

- 📞 +49 7751 918 55 10
- @ frank.schaefer@cst-gmbh.eu
- 📱 WhatsApp +49 151 140 175 70
- 🔑 Threema ID CU5SZ8BR

### SIE HABEN FRAGEN?

Am besten, Sie rufen Sie mich einfach mal an oder schicken mir eine WhatsApp. So oder so, für absolute Diskretion verbürge ich mich persönlich.